



Profilurinn gevur sölufólkum tilvitan um egnan sölustíl, styrkir og avbjóðingar. At skilja kundans tørv og keypsmotiv og hvussu ein tillagar seg kundans stíl.



EVERYTHING DISC SALES

Innførsla í Everything DiSC

Tín DiSC stíllur

Um teg sum sölutypa

Tínar grundleggjandi raðfestingar sum sölufólk

Tínar styrkir og avbjóðingar sum sölufólk

DiSC keypsstíllar

Innlit í motivatiónum hjá kundanum til at keypa

Tín vanligi atburður í mun til aðrar DiSC stíllar

At tillaga seg til ymsar DiSC kundastíllar

Uppskot til optimering av tínum sölustíli

Harumframt er afturmelding, antin ein-til-ein ella sum toymi.

EVERYTHING DISC SALES ER EITT
VALIDERAÐ OG VIÐURKENT
PROFILAMBOÐ

| Í dýptina |

Tá tú hevur svarað profilinum færst tú eina frágreiðing, sum er 24 síður long.

Frágreiðingin gevur góð ráð og ítøkiligar strategi'ir til effektivari söl.

| Neyvt |

Máttingin er adaptiv. Spurningarnir verða tillagaðir til svarini hjá tí einstaka. Á tann hátt er tað skjótari at svara og úrslitið er neyvari.

INNIHALD

Lær um tín DiSC stíl

Legg til merkis og skil
keypsstílin hjá kundanum

Tillaga teg til kundans keypsstíl

Góð ráð, strategi'ir og
handlicætlan

ÚRSLIT

Betri samband við kundan og
effektivari relatiónum.

UPPFYLGING

Everything DiSC Sales Customer Interaction Maps

Samanbering av sölufólki við
kunda og sölustrategi.

Everything DiSC Comparison Report

Samanber 2 persónar, líkheitir
og munir, við ítøkiligum
hugskotum til effektivari
samstarvsrelatiónum. Væl egnað
til nýggj toymi, konflikt-
handfaring, nýggj starvsfólk
v.m.

Everything DiSC Group Culture Report

Lýsir fyrimunir og vansir við
mentanini, og hvussu mentanin
ávirkar tann einstaka, eins og
avgerðir og vágafýsni í
bólkinum.